

WIR SUCHEN UNTERSTÜTZUNG FÜR UNSER TEAM:

SALESMANAGER (M/W/D)

**WERDE EIN TEIL VON
RBU GERMANY**

Vollzeit, ab sofort

Wir glauben daran, dass die Welt mehr Lösungen braucht, die wirklich langlebig sind und so unsere Umwelt schützen.

Deshalb setzen wir unsere Ingenieurskunst dazu ein, zukunftsweisende Lösungen zu entwickeln, die in verschiedensten Industriebereichen selbst in extremen Umgebungen jahrzehntelang funktionieren - ohne Wenn und Aber. Unser Spezialgebiet sind Komponenten und Lösungen zur Vermeidung von Abgasen und zur Energieeinsparung für wichtige Industriebereiche bis hin zum maritimen Bereich.

Wenn du eine langfristige neue Herausforderung in einem etablierten und erfahrenen Team suchst, dann bewirb dich bei uns als **Salesmanager (m/w/d)** !

Deine Aufgabe als Salesmanager

Durch die erfolgreiche Betreuung unserer langjährigen Kunden sowie durch Neukundenakquise trägst Du zur weiteren erfolgreichen Entwicklung unseres Unternehmens bei.

Dazu sind deine Aufgaben folgende:

- Identifizierung und Akquisition von Neukunden sowie Generierung von Bedarfsfällen durch zielgerichtete Marktbearbeitung innerhalb des zugeordneten Marktsegments
- Systematische Betreuung, sowie technische und kaufmännische Beratung des bestehenden Kundenstammes
- Selbstständige Abwicklung von Projekten vom Erstkontakt bis zum Vertragsabschluss
- Kontinuierliche Marktbeobachtung sowie Erstellung von Bedarfs- und Auftragsprognosen
- Enge Zusammenarbeit und Koordination mit den internen Bereichen

Bewirb dich NICHT bei uns wenn ...

- Du dich nicht für technische Aufgabenstellungen interessierst
- Du nicht gerne Kundenkontakt hast
- Du deinen Beruf nicht als Berufung siehst, sondern nur als Tätigkeit, die deine Miete bezahlt
- Du keine Unterstützung von Kollegen annehmen möchtest

Ansonsten freuen wir uns darauf, dich kennenzulernen!

Dein Profil

Wenn du gerne Projekte zum Erfolg führst und Du gerne Kundenkontakt hast, weil Du Deine Herausforderung in der erfolgreichen Abwicklung von Projekten siehst, bist du bei uns genau richtig.

Darüber hinaus bringst du idealerweise folgende Qualifikationen mit:

- Du hast erfolgreich eine technische Ausbildung oder ein verfahrenstechnisches Studium abgeschlossen
- Du hast bereits Vertriebserfahrung in einem vergleichbaren Umfeld gesammelt
- Du bist eine kommunikative Persönlichkeit, die den Kundenkontakt sucht und souverän das Unternehmen repräsentiert
- Dein Ziel ist es den Kunden zufrieden zu stellen und durch die erfolgreiche Abwicklung den Unternehmenserfolg zu sichern.
- Du verfügst über gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Unser Angebot an dich

Als Salesmanager übernimmst du eine wichtige Aufgabe in unserem motivierten Team. Du betreust unsere Kunden und deren Projekte umfassend und akquirierst neue Kunden und Projekte

Wenn du Wert auf einen offenen Umgang miteinander legst, bist du bei uns an der richtigen Stelle. Denn wir haben ein echtes Interesse an dir und möchten deine Motivation positiv im Unternehmen einbinden.

Fragen zu deiner Bewerbung beantwortet dir unser Ansprechpartner Andreas Harmes gerne jederzeit telefonisch unter: **02154 95362-10** oder per E-Mail an: bewerbung@rbu-germany.com